

19-Oct-2009

**(CCPM)**

Colegio de Contadores Públicos de México A.C

## **Protección de compradores**

C.P.C. Joel Rodríguez Díaz\*

¿Qué pasaría si efectuara la compra de una empresa sin la previa realización de un due diligence?

Debido a factores internos y externos, existen empresas que son compradas y vendidas con diferentes objetivos: a) Participación en el mercado. b) Adquirir nuevas líneas de negocios. c) Fusiones. d) Estrategias corporativas, etcétera.

Para este tipo de operaciones es recomendable contratar los servicios de una firma de contadores con el objeto de llevar a cabo un trabajo de due diligence, un conjunto de procedimientos previamente acordados en el cual las necesidades del comprador de la empresa es quien marcará el alcance y profundidad de la revisión y donde los hallazgos se limitarán en la medida de los procedimientos que se realice, teniendo como objetivo el comunicar los factores importantes a considerar en la compra-venta de la empresa.

Su objetivo es proteger y proporcionar a los compradores, prestamistas u otros inversionistas, información relevante que podrá ser un factor decisivo o afectar la compra-venta de la empresa en aspectos de:

Valuación.

Operativos.

Estructuración.

Que pudieran cancelar la operación .

Determinación del precio de compra.

Los siguientes señalamientos deberán identificarse en cada uno de los cinco aspectos anteriores y considerar si existen hallazgos negativos:

1. Organización, naturaleza del negocio y financiamiento actual.
2. Dirección(es) de la empresa.
3. Estado de instalaciones y contratos.
- 4.

Estados financieros. 5. Tipo de productos o servicios y mercadotecnia. 6. Compras y fabricación. 7. Fuerza laboral. 8. Sistemas de información. 9. Presupuestos de los próximos cinco años. 10. Estatus de impuestos. 11. Operaciones con partes relacionadas. 12. Etcétera.

El due diligence ayudará al comprador en su decisión respecto al precio y estructura de la transacción y proporcionará información del perfil operacional y financiero del objeto de compra-venta, asimismo ayudará a identificar oportunidades y obstáculos que podrían afectar el valor de la empresa en cuestión.

En un due diligence es importante comprender la operación y transacción de la empresa a comprar. Se requiere: a) Conocer la razón principal de la participación de las partes (compradores y vendedores). b) Comprender qué tan bien satisface la estructura propuesta las necesidades de las partes interesadas. c) Analizar las áreas de conflictos entre las partes interesadas. d) Evaluar e identificar estructuras alternativas. Realizado lo anterior, es importante comentar los hallazgos al comprador en forma clara para que se forme un juicio referente a los riesgos y precio de la empresa a comprar.

El due diligence deberá contar, entre otras, con las siguientes actividades comunes:

Definición de alcances y responsabilidades.

Coordinación de información.

Entrevistas y seguimiento a comentarios obtenidos.

Análisis financieros y operativos y aclaraciones de hallazgos identificados.

Informe de due diligence.

Etcétera.

¿Qué pasaría si efectuara la compra de una empresa sin la previa realización de un due diligence? Los riesgos de ahorrarse este gasto serían altísimos, ya que la información que se tendrá para tomar una decisión no sería suficiente. Ésta pudiera ser:

1) Estados financieros dictaminados, con las siguientes limitaciones: No ser recientes. Realizados por auditores poco confiables.

2) Estados financieros internos preparados por la administración de la compañía, con las siguientes limitaciones: Pudieran no revelar: activos dados en garantía, todos los pasivos, obligaciones contractuales, cuentas incobrables, inventarios obsoletos, obligaciones laborales, garantías por productos vendidos, etcétera, falta de reconocimiento de todas las normas de información financiera vigentes aplicables, demandas laborales, mercantiles, penales, civiles, fiscales, etcétera.

Asesórese con una firma de contadores y evite riesgos de con su dinero.

\* Integrante de la Com. de Auditoría.